

We change the shape of the world



NovaTec – Die Innovationsschmiede

NovaTec Kommunikationstechnik GmbH

begrüßt

Sie

zu dieser Präsentation



Inhalt

Das Unternehmen

- Unsere Vision
- Positionierung
- Kurzprofil

Projektplanung

- Projektplanung und Bedarfsanalyse

Angebot

- Angebot und Kostenaufstellung





Inhalt

Logistik

Schulungen

- Schulungen und Support





Unsere Vision

Als innovationsorientierter und international operierender Lösungs- und Technologieanbieter in der Telekommunikationsbranche wollen wir stets erste Wahl für unsere Kunden sein.

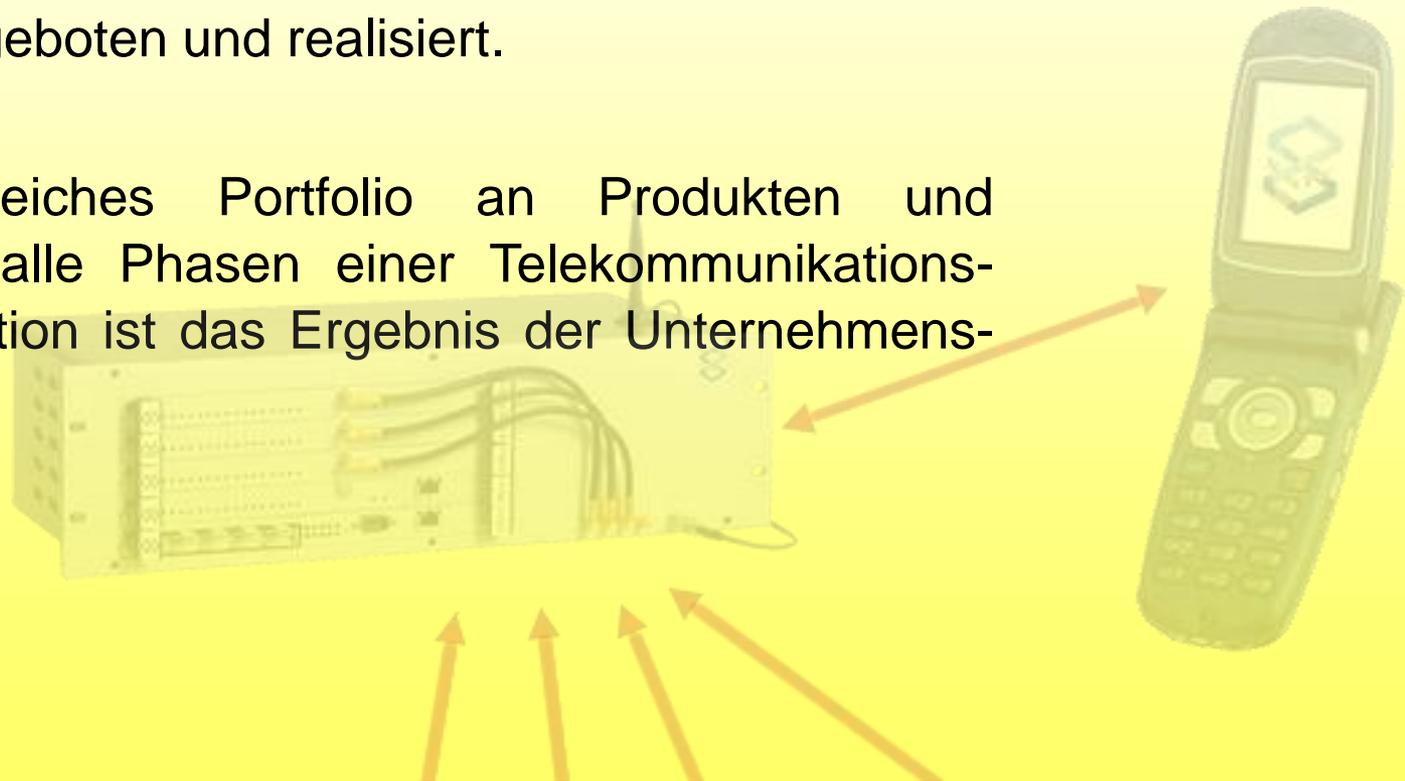
Daran orientiert sich die Beratung, Implementierung, Produktion und Abwicklung sowie der Betrieb richtungsweisender Technologie-Plattformen und Applikationen.



Positionierung

Als ein innovatives und kompetentes Unternehmen in der Telekommunikation hat NovaTec seit 1990 weltweit Lösungen angeboten und realisiert.

Ein umfangreiches Portfolio an Produkten und Services für alle Phasen einer Telekommunikations- und IT-Investition ist das Ergebnis der Unternehmensgeschichte.



Das Unternehmen



Positionierung

Wir arbeiten Hand in Hand mit der IT-Abteilung unserer Kunden und unterstützen diese bei zahlreichen Lösungen mit reichhaltigen Erfahrungen, Expertisen und Ressourcen.





Positionierung

Das Leistungsspektrum von NovaTec gliedert sich in vier Bereiche:

- Projektplanung und Bedarfsanalyse (auch bei Ausschreibungen).
- Angebot und Kostenaufstellung.
- Lieferung und Abwicklung aller Logistikfragen inkl. aller Zollangelegenheiten im internationalen Geschäft.
- Schulung, Support und Problemanalyse im Rahmen von Service-Level-Verträgen.



Kurzprofil

Die NovaTec GmbH wurde 1990 in Paderborn gegründet.

Die Umwandlung des Unternehmens von einem reinen Entwicklungsdienstleister von Soft- und Hardware für namhafte Unternehmen wie Ericsson und Nortel zu einem **Produkt-hersteller unter eigenem Branding**, war ein schwerer, dennoch lohnender Schritt, der ab dem Jahre 1999 konsequent durchgeführt wurde.





Kurzprofil

Durch die Erfindung der breitbandigen **GSM Gateways** im Jahre 2000 hat NovaTec als Pionier einen großen Beitrag zu den Preissenkungen im Mobilfunk-Geschäft geleistet und sich dabei international in diesem Segment bekannt gemacht.

Ab dem Jahr 2004 haben wir uns die Erweiterung des Vertriebes durch internationale Distributionsabkommen in verschiedenen Ländern wie z. B. Großbritannien, Holland, Österreich, Belgien, Brasilien, Ungarn, Schweiz, Island, Südafrika, Australien, Vereinigte Arabische Emirate usw. zum Ziel gesetzt.





Kurzprofil

In den Jahren 2006-2007 wurde durch den Rückgang der Marktanteile der GSM Gateways bedingt durch Preisverfall der internationalen Interconnection-Preise und der (zum Teil) Verbote des Einsatzes der GSM Gateways sowie verstärkten Mitbewerbes in diesem Marktsegment der aktive Vertrieb eingestellt.

Nun wurden in Deutschland und den EU-Nachbarstaaten gemeinsam mit Partnern Projekte in Angriff genommen, die in den Unternehmen durch Einführung der **IP-Telefonie** ausgelöst wurden.



Projektplanung und Bedarfsanalyse

Die Stärke von NovaTec bei Projektplanung und Bedarfsanalyse fußt auf der langjährigen Erfahrung der Mitarbeiter in allen komplexen IT- und telekommunikationstechnischen Fragen.

Das Fachwissen in zahlreichen Schlüsseltechnologien bei der Umsetzung von Großprojekten im internationalen Geschäft verschafft NovaTec schlagkräftige Argumente, um sich im weltweiten Vergleich durchzusetzen.



Angebot und Kostenaufstellung

Hier sind neben den guten PreisLeistungsverhältnissen auch die niedrigen After-Sales-Kosten der NovaTec-Produkte besonders hervorzuheben.

Die Angebote werden meist durch einen Service-Level-Vertrag - verbunden mit Schulungen und Installationsunterstützungen - abgerundet.





Reibungslose Abwicklung vom Zahlungsverkehr bis zur Lieferung der Ware über die internationalen Grenzen verbunden mit der Klärung aller gesetzlichen und zolltechnischen Regulierungen gehören zu unserem Service.

Der Einsatz von umweltfreundlichen und wiederverwendbaren Verpackungen sorgt für schadensfreien Transport selbst unter schwierigen Bedingungen.





Schulung und Support

Praxisbezogene Schulungsmethoden helfen uns, den Know-how-Transfer über unsere Produkte so effizient und schnell wie möglich durchzuführen.

Schulungen werden je nach Kundenwunsch vor Ort oder in den Schulungsräumen von NovaTec abgehalten.

Unser Supportteam unterstützt die Technik schnell und effektiv im Rahmen von Service Level Abkommen oder Abos in Form von Support-Tickets.





Unser Motto ist:

„Was der Techniker in der Schulung gut gelernt hat, wird im Feld zur Kundenzufriedenheit und zu weiterem Umsatz beitragen“.

Eine Web basierte Plattform ermöglicht unseren Partnern, effizient ihre Probleme aus dem weltweiten Feld darzustellen, und eine sofortige, qualifizierte Reaktion zu erhalten.





Unsere Kunden

Unsere Kunden sind führende große und mittelständische Unternehmen der Finanz- und Versicherungswirtschaft, der Telekommunikation, der öffentlichen Verwaltung und des Militärs sowie Branchenführer aus den Bereichen Logistik/ Transport und industrielle Fertigung.



CISCO SYSTEMS

Microsoft®

ERICSSON

AVAYA



Fragen Sie uns

Wenn Sie mehr über unsere Produkte wissen möchten, schicken Sie uns eine Email an info@novatec.de

oder

nehmen Sie einfach mit unserem Vertriebsteam Kontakt auf und rufen an: +49 (0)5251 1589-610

Danke für Ihre Aufmerksamkeit!