

We change the shape of the world



NovaTec – Die Innovationsschmiede

NovaTec Kommunikationstechnik GmbH

begrüßt

Sie

zu dieser Präsentation



Inhalt der Präsentation

1. Das Unternehmen
 - Unsere Vision
 - Unser Ziel
 - Positionierung
 - Kurzprofil
2. Der Markt
3. Projektplanung
4. Angebote
5. Logistik
6. Schulungen
7. Kunden
8. Partner
9. Firmenprofil





Unsere Vision

Als führender, weltweit operierender Lösungs- und Technologieanbieter in der Telekommunikationsbranche wollen wir stets erste Wahl für unsere Kunden sein.

Daran orientiert sich die Beratung, Implementierung, Produktion und Abwicklung sowie der Betrieb richtungsweisender Technologie-Plattformen und Applikationen.



Unser Ziel

- Expansion unterstützt durch höchste Kundenzufriedenheit.
- Langfristige Kundenbindung durch Top-Qualität.
- Exzellentes Time-to-Market und After-Sales-Service.

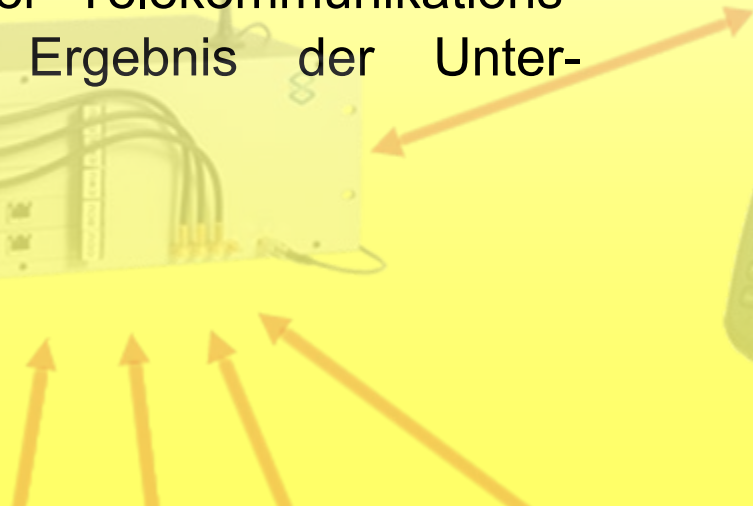
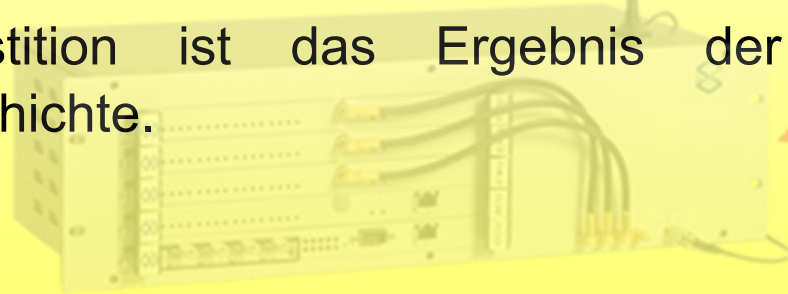




Positionierung

Als ein innovatives und kompetentes Unternehmen in der Telekommunikation hat sich NovaTec seit 1990 weltweit einen guten Namen gemacht.

Ein umfangreiches Portfolio an Produkten und Services für alle Phasen einer Telekommunikations- und IT-Investition ist das Ergebnis der Unternehmensgeschichte.

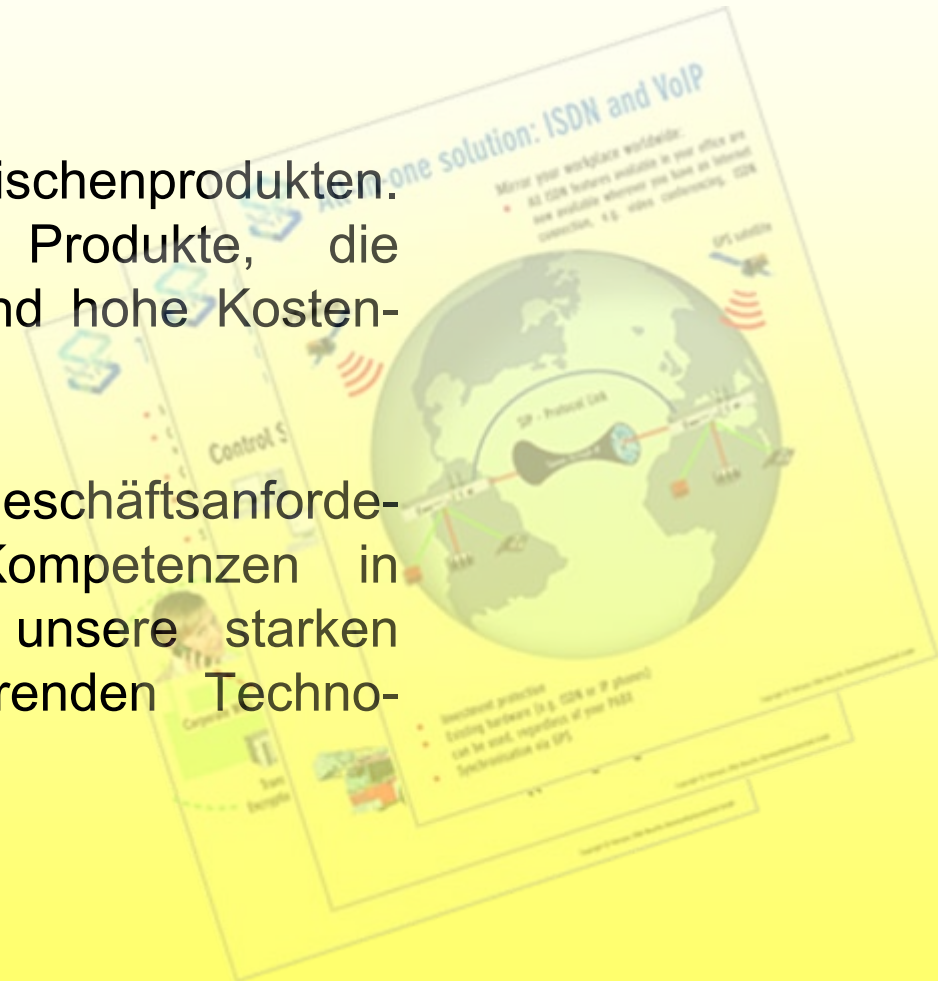




Positionierung

NovaTec ist ein Hersteller von Nischenprodukten. Wir bieten unseren Kunden Produkte, die Vernetzungsprobleme beseitigen und hohe Kostenersparnisse erzielen.

Hiermit erfüllen wir komplette Geschäftsanforderungen, für die wir unsere Kompetenzen in Technologie und Service sowie unsere starken Partnerschaften mit anderen führenden Technologieherstellern einsetzen.





Positionierung

Wir arbeiten Hand in Hand mit der IT-Abteilung unserer Kunden und unterstützen diese bei zahlreichen Lösungen mit reichhaltigen Erfahrungen, Expertisen und Ressourcen.





Positionierung

Das Leistungsspektrum von NovaTec gliedert sich in vier Bereiche:

- Projektplanung und Bedarfsanalyse (auch bei Ausschreibungen).
- Angebot und Kostenaufstellung.
- Lieferung und Abwicklung aller Logistikfragen inkl. aller Zollangelegenheiten im internationalen Geschäft.
- Schulung, Support und Problemanalyse im Rahmen von Service-Level-Verträgen.



Kurzprofil

Die NovaTec GmbH wurde 1990 in Paderborn gegründet. Sie befindet sich zu 100% im Besitz des geschäftsführenden Gesellschafters Michael M. Keyhani.

Die Umwandlung des Unternehmens von einem reinen Entwicklungsdienstleister von Soft- und Hardware für namhafte Unternehmen wie Ericsson und Nortel zu einem **Produkt-hersteller unter eigenem Branding**, war ein schwerer, dennoch lohnender Schritt, der ab dem Jahre 1999 konsequent durchgeführt wurde.





Kurzprofil

Durch die Erfindung der breitbandigen **GSM Gateways** im Jahre 2000 hat NovaTec einen großen Beitrag zu den Preissenkungen im internationalen Mobilfunk-Geschäft geleistet und sich dabei international in diesem Segment bekannt gemacht.

Ab dem Jahr 2004 haben wir uns die Erweiterung des Vertriebes durch internationale Distributionsabkommen in verschiedenen Ländern wie z. B. Großbritannien, Holland, Österreich, Belgien, Brasilien, Ungarn, Schweiz, Island, Südafrika, Australien, Vereinigte Arabische Emirate usw. zum Ziel gesetzt.





Kurzprofil

In den Jahren 2007/2008 sollen die Beziehungen zu den bestehenden internationalen Kunden und Distributionspartnern gefestigt werden.

In Deutschland sollen gemeinsam mit den Partnern Projekte in Angriff genommen werden, die aufgrund des durch die **IP-Telefonie** bedingten Technologiewandels in den Unternehmen ausgelöst wurden.





Der Markt

Die NovaTec GmbH positioniert sich auf dem internationalen Markt als Technologiemosor und handelt nach dem Konzept einer geschäftsorientierten Telekommunikation und IT.

NovaTec erreicht den Markt und die Zielgruppen durch eine gute Internetpräsenz und gezielte, internationale Fachmessen.





Projektplanung und Bedarfsanalyse

Die Stärke von NovaTec bei Projektplanung und Bedarfsanalyse fußt auf der langjährigen Erfahrung der Mitarbeiter in allen komplexen IT- und Telekommunikations-technischen Fragen.

Das Fachwissen in zahlreichen Schlüsseltechnologien bei der Umsetzung von Großprojekten im internationalen Geschäft verschafft NovaTec schlagkräftige Argumente, um sich im weltweiten Vergleich durchzusetzen.



Angebot und Kostenaufstellung

Hier sind neben den guten PreisLeistungsverhältnissen auch die niedrigen After-Sales-Kosten der NovaTec-Produkte besonders hervorzuheben.

Die Angebote werden meist durch einen Service-Level-Vertrag - verbunden mit Schulungen und Installationsunterstützungen - abgerundet.





Logistik

Reibungslose Abwicklung vom Zahlungsverkehr bis zur Lieferung der Ware über die inter-nationalen Grenzen verbunden mit der Klärung aller gesetzlichen und zolltechnischen Regulierungen gehören zu unserem Service.

Der Einsatz von umweltfreundlichen und wieder verwendbaren Verpackungen sorgt für schadensfreien Transport selbst unter schweren Bedingungen.

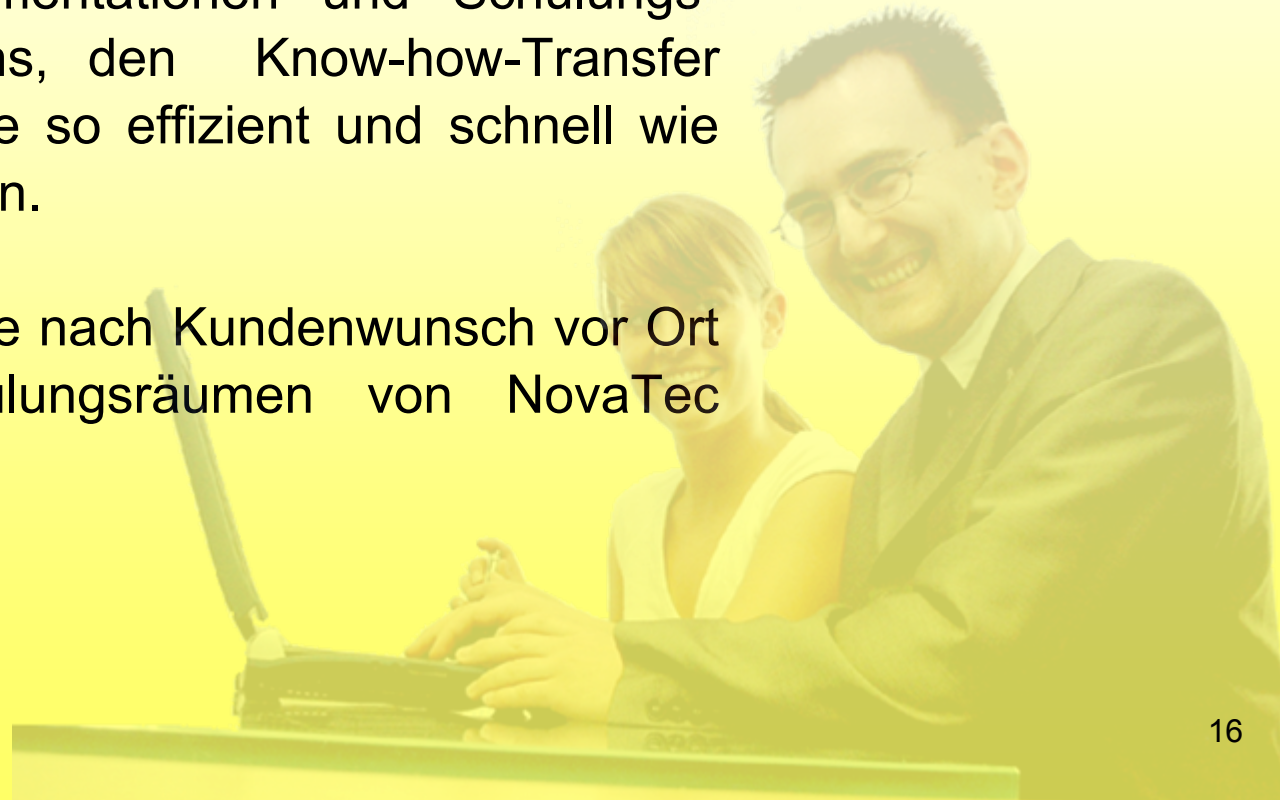




Schulung, Support und Problemanalyse im Rahmen von Service-Level-Verträgen

Umfangreiche Dokumentationen und Schulungsmethoden helfen uns, den Know-how-Transfer über unsere Produkte so effizient und schnell wie möglich durchzuführen.

Schulungen werden je nach Kundenwunsch vor Ort oder in den Schulungsräumen von NovaTec abgehalten.





Unser Motto ist:

„Was der Techniker in der Schulung gut gelernt hat, wird im Feld zur Kundenzufriedenheit und zu weiterem Umsatz beitragen“.

Eine Web basierte Plattform ermöglicht unseren Partnern, effizient ihre Probleme aus dem weltweiten Feld darzustellen, und eine sofortige, qualifizierte Reaktion zu erhalten.

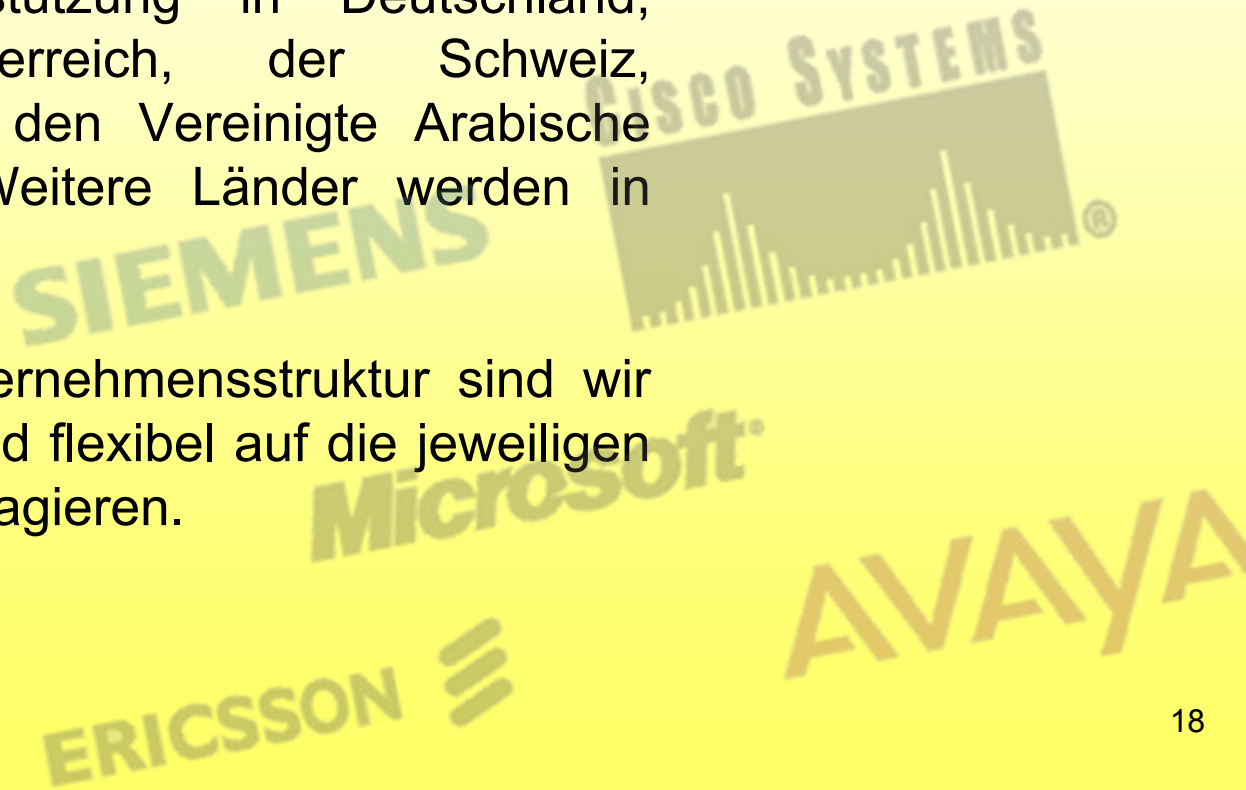




Unsere Kunden

Als international tätiges Unternehmen sind wir in der Lage, multinationalen Kunden eine durchgehende Unterstützung in Deutschland, Großbritannien, Österreich, der Schweiz, Südafrika, Australien, den Vereinigte Arabische Emirate zu geben. Weitere Länder werden in Bälde folgen.

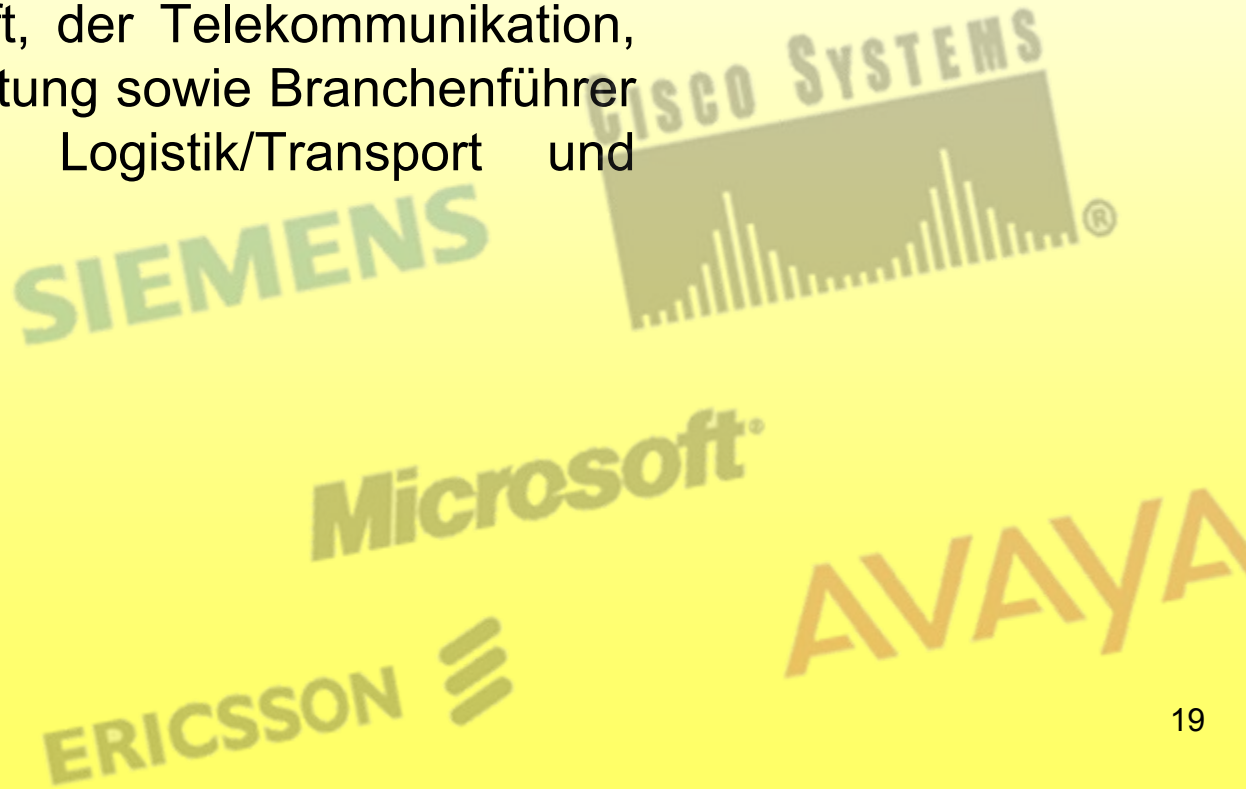
Aufgrund unserer Unternehmensstruktur sind wir in der Lage, schnell und flexibel auf die jeweiligen Marktbedürfnisse zu reagieren.





Unsere Kunden

Unsere Kunden sind führende große und mittelständische Unternehmen der Finanz- und Versicherungswirtschaft, der Telekommunikation, der öffentlichen Verwaltung sowie Branchenführer aus den Bereichen Logistik/Transport und industrielle Fertigung.





Darunter sind Namen wie:

Siemens

Microsoft

Cisco Systems

T-Systems

Vodafone

Avaya

Ericsson

Telekom Austria

Nortel

Scottish Police

Standard Bank Südafrika

Fraunhofer Institut

Barlow World SA



Unsere Partner

Unsere Kunden vertrauen uns, weil wir auf Stärke und gute Partner setzen. Wir arbeiten nur mit Partnern, bei denen wir sicher sind, dass wir unseren Kunden damit erstklassige Lösungen bieten können.

Für jeden Produkt- und Lösungsbereich heißt das, dass wir entsprechende technische Fähigkeiten, ein tief greifendes Integrations-Know-how sowie die höchsten Zertifizierungs- und Schulungsgrade unserer Partner erreichen.



Unsere Partner

Aus diesem Grunde liegt der Fokus unserer Zusammenarbeit ganz bewusst auf Partnern wie:

Siemens

T-Systems

Cisco Systems

Dimension Data

CentraTel / CentraCell SA



Firmenprofil

NovaTec Kommunikationstechnik GmbH

Rechtsform:

Gesellschaft mit beschränkter Haftung (GmbH)

Geschäftsführer:

Michael M. Keyhani

Firmensitz:

NovaTec Kommunikationstechnik GmbH

Technologiepark 9

D-33100 Paderborn



Firmenprofil

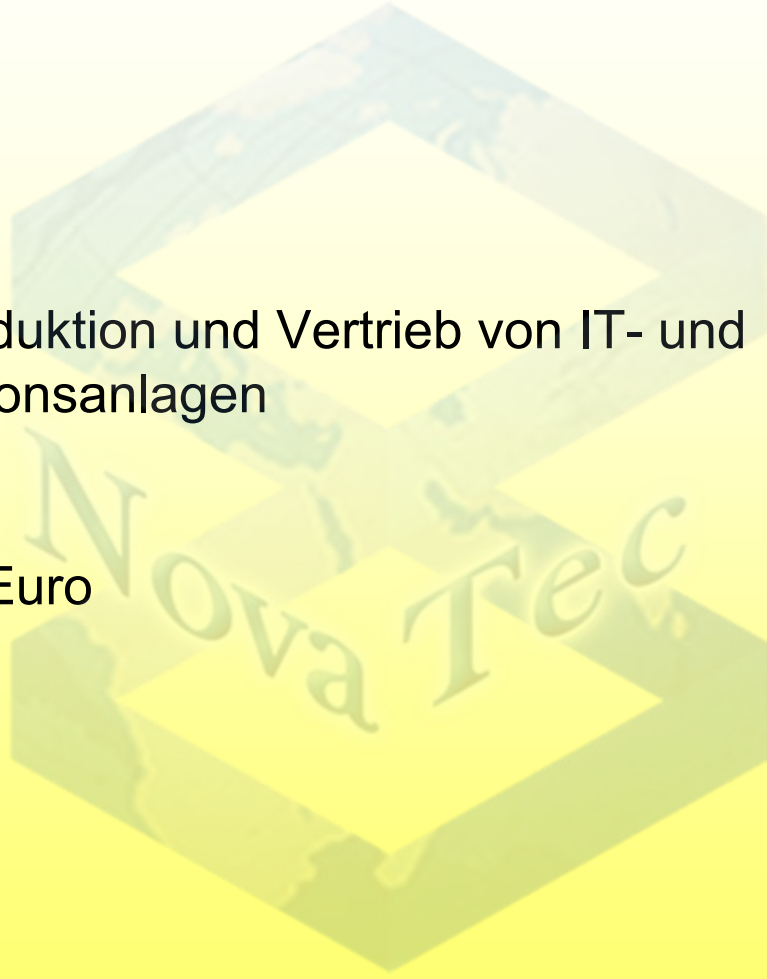
Tätigkeitsfeld:

Entwicklung, Produktion und Vertrieb von IT- und Telekommunikationsanlagen

Umsatz:

rund 3 Millionen Euro

Mitarbeiter: 15





Fragen Sie uns

Wenn Sie mehr über NovaTec erfahren möchten, schicken Sie

eine E-mail an info@novatec.de

oder

rufen Sie an: +49 (0)5251 1589-610

Vielen Dank!